

GETTING MORE

TAK ADA HARI TANPA NEGOSIASI

**12 Strategi Kontemporer untuk
MENDAPATKAN APA
YANG ANDA INGINKAN
dalam Karier dan Hidup Anda.**

STUART DIAMOND



Penerbit PT Gramedia Pustaka Utama, Jakarta



KOMPAS GRAMEDIA

DAFTAR ISI

Kata Pengantar	xiii
1. Berpikir Secara Berbeda	1
2. Manusia Adalah (Nyaris) Segalanya	46
3. Persepsi dan Komunikasi	81
4. Negosiator Keras dan Standar	117
5. Bertukar Hal-Hal Yang Berbeda Nilai	159
6. Emosi	188
7. Menyatukan Semua: Model Penyelesaian Masalah	222
8. Menangani Perbedaan Kultural	244
9. Meraih Lebih dalam Pekerjaan	281
10. Meraih Lebih dalam Bisnis	312
11. Relasi	346
12. Anak dan Orangtua	392
13. Perjalanan	428
14. Meraih Lebih di Perkotaan	461
15. Persoalan Publik	485
16. Bagaimana Melakukannya	524
Ucapan Terima Kasih	545
Tentang Penulis	548